# Calmon Partners Group

# Finyear

**Media Kit** 

© 2024 CALMON PARTNERS ALL RIGHTS RESERVED.

### Finyear

Finyear is the pioneering WEB3 media that brings together TradFi & DeFi, Traditional Finance & Decentralized Finance.

Launched in 2005 as a professional newsletter, the online platform was acquired by the Calmon Partners group in 2021 to focus on three high value-added verticals: Fintechs, WEB3 and structuring corporate finance information.

Hosting the job board of the specialist finance head hunter, Calmon Partners Executive Search, the site now recorded over **3 millions** pages viewed per month and over 10,000 subscribers to its newsletter.

This represents a growth in awareness of over **220%** in the last 24 months (number of pages viewed between october 2022 and october 2024).

Anchored at the heart of its ecosystem, **Finyear is the media partner of events** such as Paris Blockchain Week, Paris Fintech Week and IPEM.

www.finyear.com



2005



Finyear's creation

October 2021



Calmon Partners Group acquires Finyear

**March 2022** 



**+650k** page impressions

**March 2023** 



+1,2M
pages viewed
Anne-Laure Allain
becomes the Editorial
Director

March 2024



+2,2M
Pages viewed and
+83%
of growth in the last years

October 2024



**+3,2M**Pages viewed

### Finyear keys figures





+3.2M Page viewed in october 2024



+68% Of growth in 1 year 1,9M pages viewed in october 2023



+197k Average number of visits per month in 2024

### Finyear KEYS FIGURES

### ZOOM ON OCTOBER 2024

Jean-François Marco en tant

TIIC Infrastructures.

Rothschild Private Equity accueille

qu'Associé au sein de l'équipe de

+140

Published articles

3,2M

Pages viewed

+213k

Visits

+2k

Average reading per article

d, I&S Advise

iser le vivier

### Finyear october statistics



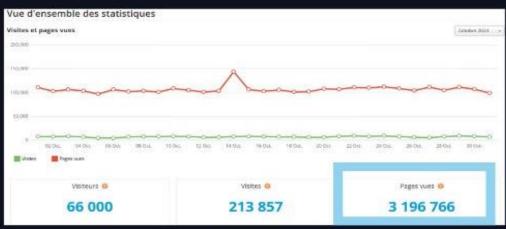
### Octobre 2021 - 630k pages vues



Octobre 2023 - 1,9M pages vues



### Octobre 2022 - 1M pages vues



Octobre 2024 - 3,2M pages vues

# Finyear our readers



65% France

14% United States

11% Germany

10% United-Kingdom





37% Banking & Finance/

32% Technologies

32% Business

### Finyear our content



#### **Corporate Finance**

### Frenchfounders, une levée de fonds de 4,5M€ auprès de Tikehau Capital et de Bpifrance

Ce jeudi 25 janvier, Benoît Buridant et Vincent Deruelle, co-fondateurs de Frenchfounders accompagnés par Géraldine le Meur, Partner en charge de leur véhicule d'investissement, ont officialisé leur dernière levée de fonds au siège de Bpifrance. Le club Frenchfounders vient donc de lever 4,5 millions d'euros auprès de Tikehau Capital et de Bpifrance. Un tour de table (BPI est désormais membre du conseil d'administration aux côtés de Tikehau déjà présent) qui ne se limite pas à cela, puisque des synergies sont à l'ordre du jour entre le HUB de BPI et Frenchfounders. Déjà présents dans 15 pays, Frenchfounders souhaite par ailleurs, étendre son réseau notamment, sur le continent africain.

Anne-Laure Allain



Frenchfounders s'ancre auprès de Tikehau Capital et surtout, de Bpifrance. Le club d'entrepreneurs créé par Benoît Buridant et Vincent Derueile, vient d'officialiser une levée de fonds de 4,5 millions d'euros auprès de Tikehau Capital et de Bolfrance.

Fondé il y a 10 ans (2014), le club d'entrepreneurs a pour vocation de réunir un réseau de business francophone réunissant 25 000 leaders, 4000 membres décideurs et plus de 200 entreprises partenaires.



#### **FinTech**

#### Lydia lance Lydia : un retour vers le futur avec quelques nouveautés

Lydia solutions, lance Lydia, sa toute nouvelle application uniquement dédiée aux services entre amis et à la cagnotte en ligne. Une facétie où Lydia fait du Lydia ? Pas tout à fait. Puisque désormais les cagnottes sont dotées d'un IBAN ce qui permet à ceux qui ne font pas de Lydia d'effectuer des virements bancaires. Quant à l'actuelle application, elle est rebaptisée Lydia Comptes et s'adressent à ceux qui souhaitent avoir des services bancaires.

AL A.

Lire la communication ci-dessous

#### LYDIA REDEVIENT LYDIA

Progressivement disponible sur IOS et Android cette semaine, la nouvelle application Lydia conserve son nome mbiématique entré dans le langage courant, et retrouve son design iconique, si familiers des utilisateurs des années 2010. Avec cette nouvelle application, les utilisateurs peuvent toijours aussi facilement, demander, envoyer et collecter de l'argent instantantement et surtout grautitement. Il n'est d'ailleurs plus nécessaire de recharger manuellement son compte et d'avoir un solde Lydia positif avant chaque paiement comme c'était le cas depuis un van.



Concernant les cagnottes, le service est toujours gratuit pour les utilisateurs de ses applications et les tarifs sont ultra-compétitifs pour ceux qui paient par carte bancaire sans l'application.

Nouveauté : les cagnottes ont désormais des IBAN et il est donc possible de participer à une cagnotte par virement, gratuitement pour tous, porteurs ou non de l'application.

#### L'ACTUELLE APPLICATION LYDIA DEVIENT "LYDIA COMPTES", POUR LES SERVICES BANCAIRES ALL QUOTIDIEN

L'application actuelle est quant à elle rebaptisée "Lydia Comptes". Elle est destinée aux utilisateurs qui en demandent plus : services bancaires (carte, palement en ligne, épargne, investissement, gestion de budgets, etc) en plus des remboursements entre amis et des cagnottes en ligne. En forte croissance et accessible à tous, Lydia Comptes continuers évalaiment de nronoser de nouveaux services nous permettre à charun de néers son annent



#### Web 3

### La Banque de France et la BRI explorent la blockchain pour les paiements transfrontaliers. Nom de code : Agora

Sept banques centrales - dont la Banque de France pour l'Eurosystème - avec l'appui de la BRI (la banque centrale des banques centrales) viennent d'officialiser le lancement du projet Agora.

Avec l'appui de structures privées qui seront bientôt sélectionnées et coordonnées par l'institut de la Finance Internationale, elles exploreront de concert, comment la tokenisation de monnaie de banque centrale et de monnaie de banque commerciale, pourront à termes, améliorer le système monétaire, et notamment les paiements transfrontaliers.

Parmi les objectifs principaux : gagner en rapidité et en coûts sur les paiements internationaux tout en garantissant leur sécurité et en limitant le risque de malversations.

#### Anne-Laure Allain

Vous vous souvenez de ce débat ou de ce mini "buzz" (si le mot existe encore) qui consistait à expliquer pourquoi les salaires de ce mois de mars 2024 risquaient d'être versès sur les comptes bancaires des salariés début avil, et ce, en ration de la fermeture de certaines structures, dont Target 2 gérée par la BCE (système de palement qui gére les virements entre les structures bancaires européennes).

Et pourquoi cette fermeture ? Parce que le vendredi précédant le lundi de Pâques est férié dans certains pays de l'Union.

De nombreuses voix dans l'écosystème blockchain avaient souligné qu'en utilisant la technologie, cette situation n'aurait pas eu lieu.

Il semblerait qu'une nouvelle fois, la Banque de France soit plus en pointe sur le sujet qu'on ne se l'imagine... Ce jeudi 4 avril, elle a dévoilé avec 6 autres banques centrales - la Banque du Japon, la Banque de Corée, la



#### **JobBoard**

### Stagiaire ou Alternant(e) - Talent & Development

PAI Partners (« PAI ») est une société de capital investissement (« private equity ») de premier plan, qui investit dans des entreprises leaders sur leur marché partout dans le monde.

Dans le cadre de la structuration des activités RH de PAI, nous recherchons un profil stagiaire ou alternant sur les sujets de Talent & Développement RH. L'équipe est composée à ce jour de 3 personnes (+ 2 recrutements en cours), est située à Paris et à Londres et accompagne les équipes internationales de PAI (réparties dans 8 bureaux) sur leurs enieux RH.

#### MISSION

Le profil recherché aura l'opportunité de développer ses compétences sur les métiers liées au Talent Management et participera aux missions quotidiennes inhérentes à la fonction, mais travaillera aussi en mode projet afin d'accompagner le développement de l'équipe RH, sur tous les sujets suivants :



#### 1. Formation & Coaching

- Support à la définition du plan de développement
- développement
- Relations avec les organismes de formation et création / mise à jour d'une base de données de coachs
- Gestion du process administratif (conventions de formation, factures, tableaux de suivi...)

#### 2. Recrutement

- Aide à la mise en place d'outils de sourcing (après analyse des besoins) : job boards, ATS...
   Aide à la réflexion sur la définition et la promotion de la marque employeur
- Participation au suivi des process de recrutement
- Animation de la communauté des stagiaires et anciens stagiaires

#### 3. Revue de la performance

- Participation au projet de refonte du process de gestion de performance (définition du cahier des charges, identification du système d'information approprié, testing, campagne de communication, conduite du changement...
- Mise en place et animation des campagnes de revue

#### 4. Diversité et Inclusion

- Aide à la promotion de la D&I en interne
- Mise en place et suivi d'actions concrètes

### Finyear some of our exclusives interviews



Entretien | Pauline Adam-Kalfon, PwC

«Pour que la France reste leader en matière de Blockchain, il faut apporter des clarifications sur le cadre » Finyear



Entretien | Stéphane Boukris, Excelsior

« Ma plus grande force c'est de savoir propulser le business de o à 1 » Finyear



Entretien | Frédéric Montagnon, Ariance

«L'important est de démontrer que, grâce à la technologie, il n'y a plus de dépendance imposée»

Finyear



Entretien | Neal Robert, bem.builders

«Le metavers n'existe pas!»

Finyear



Entretien | Bilal El Alamy, PyratzLabs

«Pour que le WEB3 trouve sa place, il faut que les use cases se multiplient »

Finyear



Entretien | Franck Le Moal, LVMH

«La force de LVMH ? Son ADN et sa capacité de transmission alliés à sa puissance d'innovation »

Finyear



Entretien | Faustine Fleuret, Adan

«Existe-t-il d'autres secteurs d'activité incarnés par des professionnels aussi patients, disponibles et résilients»

Finyear



Entretien | Michel de Rovira, Creadev.

«Operating Partner? C'est créer de la valeur pour l'investisseur comme pour l'entreprise, grâce à son expertise, son expérience et ses réseaux.» **Finyear** 



Entretien | Eric Larchevêque

«Le Web3 a besoin d'avoir d'autres personnalités qui incarnent le secteur et reprennent le flambeau »

Finyear

Finyear



Entretien | Xavier Lazarus, Elaia Partners

«La base critique des fonds VC en Europe n'est pas encore assez importante par rapport à l'enjeu global»

Finyear



Entretien | Gonzague de la Tournelle & Nicolas Reynaud, W3I

«Le temps et l'usage jouent en faveur de la blockchain : le potentiel de scalabilité est sans limite »

Finyear



Entretien | Patrick Amiel, 321founded

«Unir la force d'exécution des entrepreneurs à la puissance des grands groupes »

Finyear



Entretien | Joël-Alexis Bialkiewicz Delubac & DeluPay

«Dans la finance traditionnelle, il y a une génération au pouvoir qui a peur de ce qu'elle ne comprend pas »

Finyear



Portrait | Denis Barrier, Directeur Général et co-Fondateur de Cathay Innovation

L'Alchimiste de l'Innovation



Entretien | Mark Kepeneghian, Kriptown.

«J'ai toujours eu comme projet de trouver un moyen d'aider à financer l'économie réelle »

Finyear

# Finyear KEY FIGURES

# WHAT ABOUT THE NEWSLETTER?

3

Newsletters per week

+10k

Subscribers

+25%

Opening rate

+1,2k

Newsletters sent

since inception

# Calmon Partners Group

# Finyear

Become a partner

© 2024 CALMON PARTNERS ALL RIGHTS RESERVED.

## Finyear ADVERTISING BANNER

**400k** 

Views on average in 1 month

30

Days of visibility

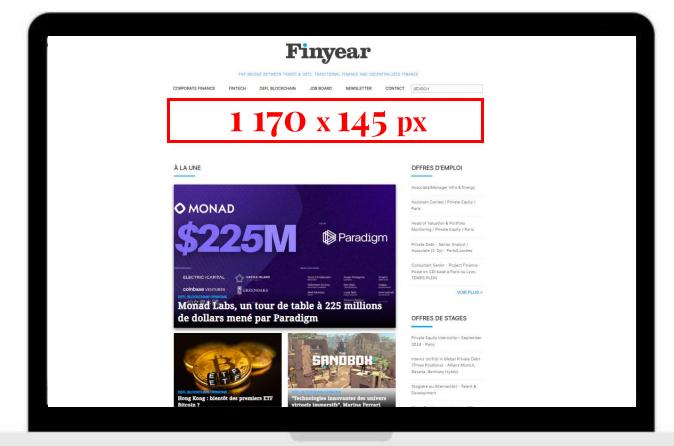
600

Clicks on average

1500

€ HT

Home Page + Newsletters + On all pages of the website



# Finyear sponsored article

2000

Views on average In 1 month



Days of visibility

Permanent
Dofollow link

<del>500</del> 350 €нт

"Article Sponsorisé" mandatory & Required validation by the editorial team



# Finyear advertising banner in an article

2000

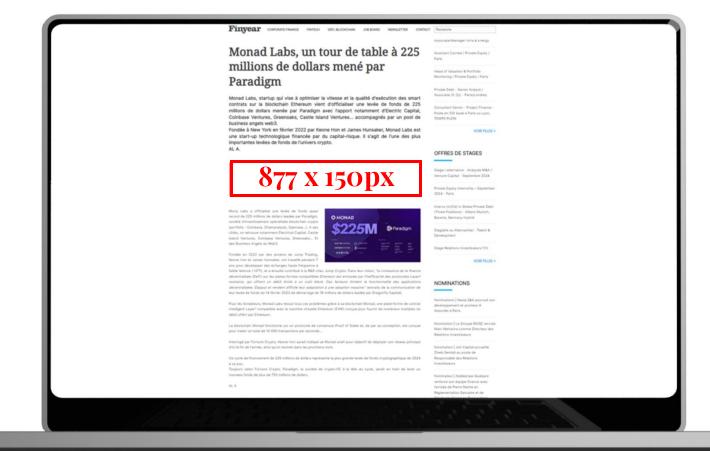
Views on average in 1 month



Days of visibility

Permanent Dofollow link

300 200 €HT



# Finyear LINK ON AN EXISTING ARTICLE

2000

Views on average in 1 month



Days of visibility

Permanent Dofollow link

200 100 €HT



Partenaire

Propulse by Crédit Agricole

Possibility of adding a short text to anchor your link

# Finyear ouroffer

1 dofollow link in an article more than 30 days after publication	<del>200</del> ·100€ HT
Article provided by you in the editorial line, with 1 permanent dofollow link	<del>500</del> 350€ HT
Article provided by you not aligned with the editorial line, with 1 link	1000€ HT
Article provided by us in the editorial line, with 1 permanent dofollow link	[ 1000€ HT
Article provided by us not aligned with the editorial line, with 1 permanent dofollow link	1500€ HT
Advertising banner during 30 days	1500€ HT
Pack 5 articles, provided by you in the editorial line, with 4 permanent dofollow links per article	2000€ HT
Advertising Banner in a article	<del>300</del> -200€ HT
Extra permanent dofollow link	50€ HT
Paypal payment fees	15€ HT

Personnalized media support : contact us



### **OUR PARTNERS**



Web3 Leaders Forum















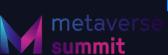




By **■ADAN** 

























### Finyear ISON YOUR EVENT













120 acteurs majeurs de la fintech interpellent le gouvernement



## Finyear our conditions

OFFRES DE STAGES

NOMINATIONS Nomination | Eight Advisory poursuit

son développement à l'International e nomme six nouveaux associés en France et au Royaume-Uni

Demanger en tant que Directeur

DERNIERES ACTUALITES

POPULAIRES

#### Finyear componer france freech der blockdain joergand nersletter contact Redwiche Faciliter la métamorphose financière : les principaux leviers d'une transformation réussie La transformation du rôle et de la position du secteur financier au sein des organisations s'est onérée de manière profonde au nours de nes demières années. Ces evnerts ont MANAGER - VALUE CREATION EAH transcendé leur statut de simples analystes numériques pour devenir des partenaires commerciaux de premier plan. Aujourd'hui, la demande exige qu'ils tirent parti des données, offrant des analyses approfondies sur des aspects tels que les produits, les stocks, les clients et les employés. (article sponsorisé) et à l'importance croissante de l'analyse des big dats. Ces facteurs ont offert à la fonction financière l'occasion Camblings & is fels one afficiently enjectionnally at one influence strategies. génération. Cependant, certaines craimes, partiel infondées, léée à l'inégration de systèmes existants avec de nouvelles technologies et à la perception d'un manque de connaissance dans certains départements financiers, ont

raienti certains progrès au sein des organisations. DÉPASSER L'ÊRE DES FEUILLES DE CALCUL

Valgré les avancées technologiques, de nombre protessionness resistent artisches in sects feuries de calcul, sans reconnaître qui (Xicel, blen qu'escellent pour les calculs numériques, n'est pas l'outil idéal pour géner des informations cruciaises pour l'entreprise, souvent sensibles sur le plan commercial. Les feuilles



département financier au sein de l'entreprise. Un

#### STIMULER L'ENTREPRISE AVEC DES SOLUTIONS TECHNOLOGIQUES

actualisées. Les solutions technologiques de gestion des performances opérationnelles offrent une comb unique : l'environnement familler d'Excel soutenu par une base de données fournissant des informations en temps réel.

offre aux professionnels financiers l'opportunité de di changement au illeu d'être de simples participants passifs.

#### COLLABORATION POUR LA CROISSANCE

Les nouvelles technologies facilitent la collaboration globale au sein de l'entreprise. Les systèmes de gestion de Président du Directoire d'autres départements et de participer à des projets où elle peut apporter des contributions stratégiques.

départements, mais facilite également la compréhension de la manière dont d'autres secteurs peuvent devenir plus efficaces et rentables. L'uniformité dans l'utilisation de l'information et de l'interface facilite encore davantage la

En résumé, la technologie est la clé pour réhausser le profil stratégique dans le monde financier, permettant au plus stratégique et important dans leur rôle.

L'émetteur est seul responsable du contenu de cette annonce.

contenus. Les articles présentés ne constituent en rien une invitation à réaliser un quelconque investissement.

### 1. You send

- The text (title + heading + body text 5000 characters max in French)
- The picture
- + All the details for the invoice: Name of your company, Headquarter address, main contact, VAT number and if we have to apply VAT or not.
- 2. We validate your text, picture and link
- We send you the payment link
- Specify if you want to pay by paypal or by bank transfer to the company's bank account.
- As soon as the transaction is complete, we'll publish your article.

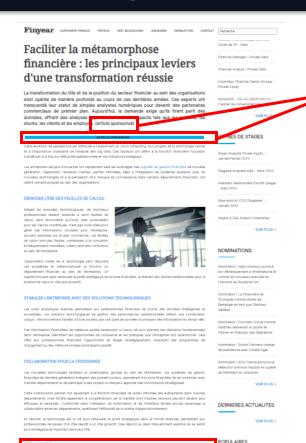
#### **Exemple of promotion**

- 1 article with 1 permanent dofollow link: 350€ HT
- 2 extra permanent dofollow links: 2x50€ HT
- 1 advertising banner in an article: 200€ HT
- Paypal fees: 15€ (we strongly recommend bank transfer)

Total: 665€ HT

Please note that the articles and links you submit are permanent on the site. 48 hours after publication, any request for change will be subject to invoicing.

## Finyear our conditions



We publish the article as a sponsored article. **We remind you that the mention "Article Sponsorisé"** is mandatory in France.

#### Like this

https://www.finyear.com/Credit-d-Impot-Jeux-Video-CIJV-un-enjeu-de-competitivite-pour-l-industrie-francaise a51228.html

#### We do not accept promotions for:

- Betting
- Gambling
- Casinos
- Drugs
- · CBD
- electronic cigarettes
  or anything remotely related to violence, pornography or erotic as well as anything prohibited
  by current promotional legislation in France.

Disclaimer

Please note that the articles and links you submit are permanent on the site. 48 hours after publication, any request for change will be subject to invoicing.

terus. Les articles présentés ne constituent en rien une invitation à réaliser un quelconque investissement.

### Finyear

### CONTACT



### Anne-Laure ALLAIN

Finyear Editorial Director

+33 6 19 31 71 48

anne-laure@calmonpartners.com

Anne-Laure ALLAIN is the Editorial Director of Finyear.com. Since the end of 2022, she has been piloting and deploying the media brand to anchor it at the heart of its business ecosystem: between TradFi & Defi.

A business journalist for over 15 years (L'Expansion, Le Nouvel Economiste, Management, Courrier Cadres...), she also managed several editorial departments for which she led editorial development projects, particularly in digital. She also coordinated marketing and communications for several international institutional organizations (trade shows, media conferences, think tanks, etc.) and set up her own 360° communications agency. Before returning to journalism and media brand management, she was head of communications for an international investment bank.

Anne-Laure holds a Master's degree from ESJ Paris, three bachelor's degrees (History, Geography, English) and three other university certifications in Television (ESJ), Web Project Management & Social Networks (EMI-CFD) and, in Management and Leadership at ESCP Paris.



### Emma DUFETEL

Finyear Editorial assistant

+33 7 62 88 39 55

emma@calmonpartners.com

Editorial assistant to support the director on various cross-functional topics, Emma joined Finyear in November 2023. With a degree in marketing and digital communications, she is continuing her studies in UX/UI at Sup de Pub Paris.

As communications manager for a tech startup for 2 years, she built up a solid e-reputation for the brand, enabling her to take charge of all communications.



## Finyear

### Calmon Partners Group



### Claude Calmon

President of Calmon Partners Group +33 6 10 82 26 18 claude@calmonpartners.com Claude has almost 15 years of experience in strategic advisory to major financial players based in New York, London and Paris. He started his career in Investment Banking at Société Générale CIB as Trader assistant in Paris and New York. He moved back to Paris and joined Primonial, Gresham and Astoria Group as Private Banker. Claude started his recruitment career in 2016 in London where he led continental expansion for US/UK search firms.

In addition, for more than 10 years, he has been involved in supporting entrepreneurs as a Business Angel. In 2020, he merged all its expertises by creating its consulting structure dedicated to financial institutions: Calmon Partners Group. Each division - Executive Search, Media & Events and Financial Services - is managed by experts renowned in their sector who support financial operators in their strategic decisions as recruitment, communication and financial consulting. This eco-system offers a global vision of the activities and enables Calmon Partners Group to provide the optimal support to each of its clients.



### Calmon Partners Group

Calmon Partners Group is the unique meeting point between international head hunting expertise: Calmon Partners Executive Search; Capital advisory: Calmon Partners Capital & Intelligence and international communication and media services: Calmon Partners Media & Events - Finyear.

Launched in 2020 through the **Calmon Partners Executive Search** brand, the head hunting activity specialized in investment professionals has been structured by carrying out mandates in France and internationally for PE Funds, M&A advisor, Family Offices and Fintech.

The group expands in 2021 with the launch of **Calmon Partners Capital & Intelligence**, an advisory and fundraising support activity for start-ups and family offices.

**Calmon Partners Media & Events** rounds out the group's offer by providing strategic communication advice & PR support to companies.

**Finyear** is established as a media window into the core of the group's expertise, hosting the **Calmon Partners Executive Search** job board.

calmonpartners.com



